「創業者のためのクラウドファンディングセミナー」

分類：イベント ｜ 投稿日：2026-09-18 ｜ 最終更新日：2026-10-09



開催期間	2026.10.23
開催場所	おおいたスタートアップセンター・ セミナールーム 大分市東春日町17番20号 大分第２ソフィアプラザビル５F [MAP]
開催時間	13:30（受付 13:00～）-15:30
定員	30名（先着順）※定員に達し次第、受付終了
募集対象	創業（予定）者、クラウドファンディングに関心のあるベンチャー経営層、支援機関担当者
参加費	無料

資金調達だけじゃない！商品改善・ファン形成・販路拡大を果たす「クラウドファンディング活用術」

単なる資金調達にとどまらない！クラウドファンディングを事業成長へ直結させる実践セミナー

近年、創業初期のスタートアップや起業家にとって、資金調達や市場検証の有効な手段として「クラウドファンディング」の活用が注目されています。しかし、「基礎知識や具体的な進め方がわからない」「自社でどう活用すべきかイメージが湧かない」とお悩みの方も多いのではないでしょうか。

本セミナーでは、クラウドファンディングの基本的な知識や体系的な進め方から、主要プラットフォーム事業者による最新支援メニューや成功事例までを一挙に解説します。 さらに、目標の3倍以上の応援購入を達成した県内実践企業のリアルな事例を通じて、テストマーケティング・商品改善・販路拡大といった事業成長へ繋げる具体的なポイントを学べます。

講義後は、登壇者や参加者同士で直接交流できる時間を設けており、新たな協業や事業機会を創出するネットワーク構築の場としてもご活用いただけます。地域から新たな挑戦を目指す起業家・創業予定の皆様のご参加をお待ちしております。

講師「株式会社佐々商 佐々木畳店 代表取締役 佐々木 康幸 氏」



講師の佐々木康幸氏は、宇佐市にて畳製造を手掛ける創業企業「株式会社佐々商」の代表として、地域資源を活かした独自の商品開発に挑戦。畳の端材をアップサイクルした積み木「たたみたす」を開発し、アタラシイものや体験の応援購入サービス「Makuake」にて目標の3倍以上の応援購入を達成。 単なる資金調達にとどまらず、テストマーケティングから商品改善、販路拡大まで一連のプロセスを実践し、同商品は国産見本市でグランプリを受賞するなど高い評価を得ています。地域企業がクラウドファンディングを事業成長へ繋げるリアルなノウハウを語れる稀少な実践者です。

タイムスケジュール

13：30～13：40	オリエンテーション
13：40～14：00	サービス紹介①「CAMPFIRE」 ※オンライン
14：00～14：20	サービス紹介②「sandwitch」
14：30～15：00	「地域企業がクラウドファンディング成功させるポイントと実践例」 株式会社佐々商 佐々木畳店 代表取締役 佐々木 康幸 氏
15：00～15：10	質疑応答
15：10～15：30	交流、名刺交換会

■サービス紹介

①「CAMPFIRE」※オンライン

株式会社CAMPFIRE 地域連携担当 柿原 静香 氏

②「sandwitch」

株式会社大分銀行 ソリューション部 南迫 茉里 氏

お申込み方法

下記ボタンをクリックし登録フォームからお申込みください。

申込をする